

Nextcloud Channel- Partnerprogramm



Inhaltsverzeichnis

Herzlich willkommen	3
Was ist Nextcloud Channel Partnerprogramm?	4
Für wen ist das Programm geeignet?	5
So profitieren Sie als Channel-Partner	6
Ihre Vorteile im Überblick	7
Über Nextcloud	9
Channel-Partner werden	10

Herzlich willkommen

Bei Nextcloud sind wir überzeugt davon, dass digitale Souveränität kein Nice-to-Have ist – sie ist eine Notwendigkeit. Weltweit überdenken Unternehmen ihre Zusammenarbeit, ihre Datenverwaltung und die Kontrolle über ihre digitale Infrastruktur. Als Partner teilen wir die Vision, dezentrale und föderierte Cloud-Lösungen zu schaffen, die unseren Kunden die vollständige Kontrolle über ihre Daten geben.

Denn Datenschutz und Sicherheit sind wichtige Grundrechte. Und Technologie sollte diese Grundrechte schützen und stärken, statt sie in proprietären Systemen einzuschränken. Dieser tiefgreifende Wandel erfordert ein starkes Partnernetzwerk, um nachhaltige Wirkung zu entfalten. Nutzen wir diese Dynamik, um gemeinsam zu wachsen. Durch die enge Zusammenarbeit mit Resellern, Service Providern und Technologiepartnern können wir unseren Kunden einen echten Mehrwert bieten – lokal, sicher und in großem Maßstab.

Sie kennen Ihre Kunden, verstehen ihre Bedürfnisse und Herausforderungen und haben ihr Vertrauen gewonnen. Wir bieten eine leistungsstarke, flexible und eigenständige Plattform für die Zusammenarbeit, die Sie in Ihr Portfolio aufnehmen können. Gemeinsam helfen wir Menschen dabei, die Kontrolle über ihre Daten zurückzuerlangen. Dieser Guide gibt Ihnen einen ersten Einblick, wie wir mit unseren Channel-Partnern zusammenarbeiten, wofür wir stehen und was wir bewegen wollen.



Frank Karlitschek
CEO und Gründer von Nextcloud

Was ist Nextcloud Channel-Partnerprogramm?

Das Channel-Partnerprogramm von Nextcloud richtet sich an Unternehmen, die sichere, selbst gehostete Zusammenarbeit anbieten und ihr Geschäft mit einer weltweit bewährten Plattform ausbauen möchten.

Ganz gleich, ob Sie Software weiterverkaufen, Managed Services anbieten oder IT-Lösungen vertreiben – wir geben Ihnen die Werkzeuge, Unterstützung und Flexibilität, um Nextcloud zu einem Teil Ihrer Erfolgsgeschichte zu machen.



Unsere Partner im Überblick:

- **Reseller**, die ihr Portfolio um eine Lösung erweitern, bei der Datenschutz an erster Stelle steht
- **Managed-Service-Anbieter**, die gehostete oder vollständig verwaltete Nextcloud-Umgebungen anbieten
- **Distributoren**, die regionale Märkte unterstützen und lokale Ökosysteme aufbauen

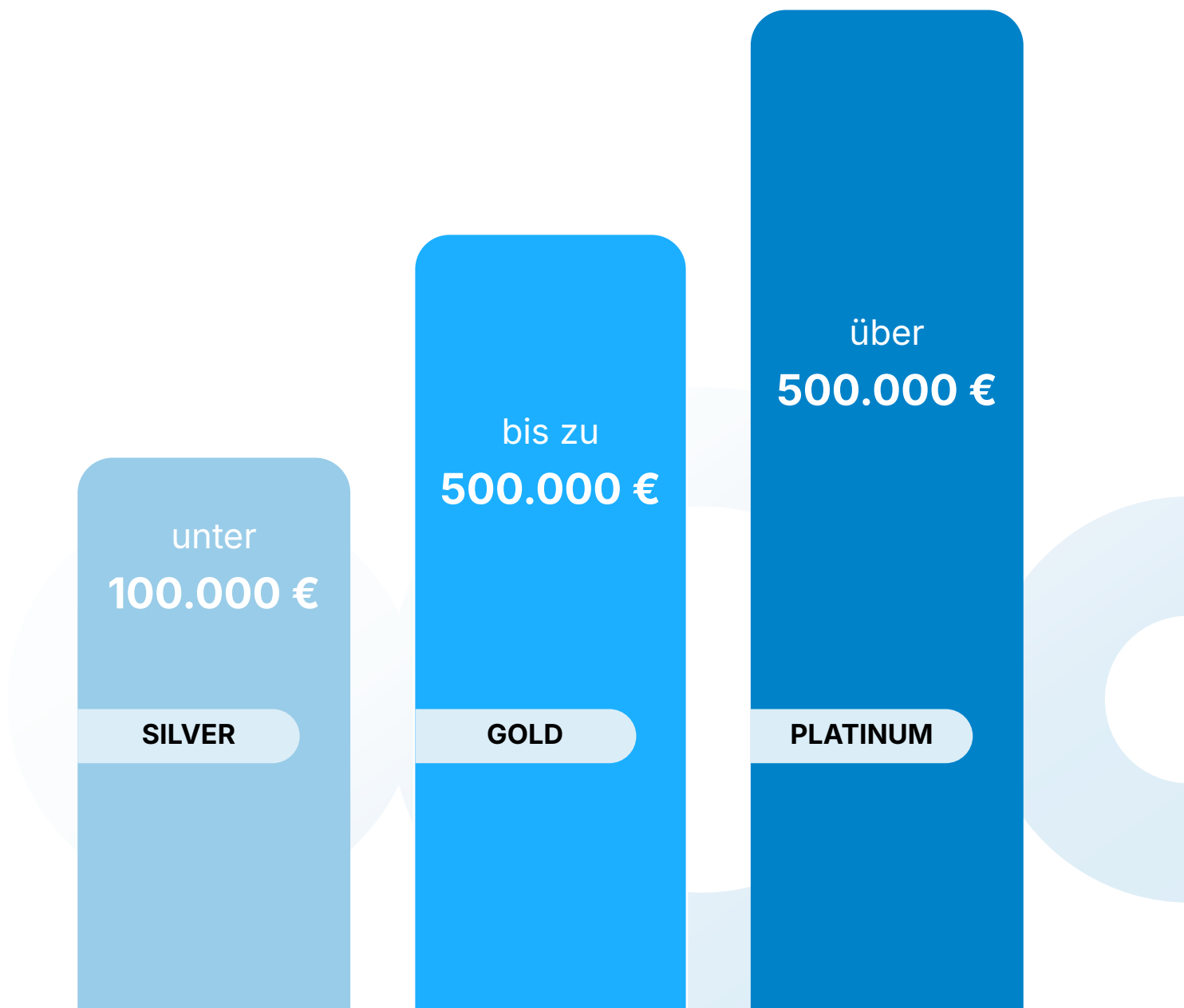
Wenn Ihre Kunden Wert auf Datensicherheit, Unabhängigkeit und Benutzerfreundlichkeit legen, ist dieses Programm genau das Richtige für Sie.

Für wen ist das Programm geeignet?

Nextcloud arbeitet mit Partnern zusammen, die Datensouveränität in den Vordergrund stellen und ihren Kunden eine datenschutzorientierte, sichere und flexible Alternative zu Big Tech bieten möchten.

Das Channel-Partnerprogramm umfasst drei Partnerlevel, basierend auf Ihrem jährlichen Umsatzziel. Jede Stufe bietet zunehmende Vorteile, mehr Sichtbarkeit und besseren Zugang zum Support.

Wählen Sie das Level, das Ihrem jährlichen Umsatzziel entspricht:



So profitieren Sie als Channel-Partner

Mit Nextcloud zusammenzuarbeiten heißt mehr, als nur ein Produkt weiterzuverkaufen. Es bedeutet, Teil einer wachsenden Bewegung für digitale Souveränität, offene Standards und kundenorientierte Zusammenarbeit zu sein.

Als Partner behalten Sie die Kontrolle über Ihr Geschäft und erhalten gleichzeitig Zugang zu den Ressourcen und der Unterstützung, die Sie für Ihren Erfolg benötigen. Egal, ob Sie gerade erst starten oder bereits an datenschutzbewusste Kunden verkaufen – wir begleiten Sie auf Ihrem Wachstumskurs.

Es ist kein Programm, das für alle gleichermaßen geeignet ist. Es ist eine Partnerschaft, die sich flexibel an Ihr Business anpasst.

Was Sie als Channel-Partner erhalten

- ✓ **Ein bewährtes Produkt**
Anerkannt von Regierungen, Universitäten, Gesundheitsdienstleistern und Unternehmen weltweit.
- ✓ **Hohe Margen und flexible Preisgestaltung**
Verkaufen Sie so, wie es für Ihr Unternehmen am besten passt – und sichern Sie sich attraktive Margen.
- ✓ **Volle Kontrolle über die Kundenbeziehung**
Sie steuern das Geschäft – von der Preisgestaltung bis zum Support.
- ✓ **Direkter Zugang zu unserem Team**
Sales und technischer Support von unseren Experten, die Ihre Herausforderungen und Ziele verstehen.
- ✓ **Marketing und Co-Branding-Maßnahmen**
Profitieren Sie von unseren Materialien oder gemeinsamen Kampagnen, um Ihr Business sichtbar und erfolgreich zu machen.
- ✓ **Training und Qualifizierung**
Tools und Wissen, die Ihr Team fit machen für Verkauf und Kundenbetreuung.

Ihre Vorteile im Überblick

		Silver	Gold	Platinum
Bedingungen	Jährliches Umsatzziel (ARR)	< 100.000 €	< 500.000 €	> 500.000 €
Ressourcen	3rd Level Support für Kunden	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage
	NFR-Lizenzen	✓	✓	✓
	Gemeinsamer Business-Plan	✗	✓	✓
	Review Meetings	jährlich	zweimal im Jahr	vierteljährlich
	Dedizierter Account Manager	✓	✓	✓
	Dedizierter Partner Manager	✗	✓	✓
	Dedizierter Sales Engineer	✗	✗	✓
	Vertragsbasierte Rabatte	✓	✓	✓
	Onboarding-Kit	Kit	dediziert	dediziert
	Verwendung von Nextcloud-Logos	✓	✓	✓
Marketing	Hervorhebung auf der Partner-Seite	✓	✓	✓
	Zugang zum Partner Hub	✓	✓	✓
	Zugang zu gemeinsamen Marketingaktionen	✗	auf Anfrage	✓
	Marketing Development Funds	✗	✗	✓
	Verwendung von Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
Sales	Zugang zu Reseller-Schulungen	✓	✓	✓
	Zulassung zum Verkauf von Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
	Teilen relevanter Kontaktanfragen	✗	auf Anfrage	auf Anfrage
	Pre-Sales-Support bei Kundengesprächen	✗	✓	✓
	Unterstützung beim Pipeline- und Projektmanagement	✗	✓	✓
	Zugang zu Sales-Unterlagen	✓	✓	✓
	Gemeinsames Account Management mit Opportunities	✗	✓	✓

Ihre Vorteile im Überblick

		Silver	Gold	Platinum
Produkt	Zugang zum gesamten Produktportfolio	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage
	Kompetente Unterstützung durch Ingenieure	✗	✗	auf Anfrage
	Unterstützung bei Integration, Migration oder PoCs	✗	auf Anfrage	auf Anfrage
	Abonnements von Nextcloud-Technologiepartnern	✗	auf Anfrage	auf Anfrage
	Technische Zertifizierungen & Zugriff auf die Enterprise DSGVO-Dokumentation	✓	✓	✓

Über Nextcloud

Nextcloud ist die weltweit beliebteste datenschutzorientierte Kollaborationsplattform. Sie wird von Zehntausenden von privaten und öffentlichen Organisationen und von Millionen von Privatpersonen genutzt, um die Kontrolle über ihre sensiblen Daten zu behalten und die Einhaltung des Datenschutzes zu gewährleisten.

Mit Nextcloud können Benutzer Dokumente bearbeiten und freigeben, chatten und Videokonferenzen durchführen sowie E-Mails, Kontakte und Kalender über einfache Web- und Mobil-Apps verwalten. Die Open Source Software ist modular aufgebaut und kann mit Hunderten von Apps erweitert werden. Sie läuft vor Ort in einer privaten Cloud oder bei einem vertrauenswürdigen Hosting Provider.

Nextcloud wurde 2016 gegründet und wächst seitdem organisch.

Weitere Informationen unter www.nextcloud.com/de.



Channel-Partner werden

Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören! Wenn Sie interessiert daran sind, Channel-Partner von Nextcloud zu werden oder mehr von unserem Programm erfahren möchten, wenden Sie sich gerne an uns! Haben Sie Fragen? Wir unterstützen Sie dabei, die passende Partnerschaft für Ihr Business zu finden.

 Jetzt registrieren



Nextcloud GmbH
Hauptmannsreute 44A
70192 Stuttgart
Germany

sales@nextcloud.com
+49 711 25 24 28 90
nextcloud.com

© Nextcloud GmbH. Änderungen ohne vorherige Ankündigung vorbehalten.